

CRISALIDE /  
ÉCO-ACTIVITÉS

# BOOK CANDIDATS

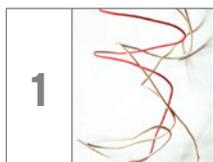
ÉDITION 2014

6<sup>ème</sup> édition

# CRISALIDE / ÉCO-ACTIVITÉS 2014

Crisalide Eco-activités a été conçu par Créativ pour stimuler la croissance de l'économie verte sur le Grand Ouest. Nous avons identifié 5 défis pour inciter les entrepreneurs à passer à l'action.

## LES 5 DÉFIS À RELEVER



1

### RECONCEVOIR DES OFFRES ALLÉGÉES EN RESSOURCES NATURELLES

Face à la hausse du coût des matières premières et de l'énergie, il faut imaginer des solutions à la fois économique et écologique.



2

### RÉUSSIR LA TRANSITION ÉNERGÉTIQUE

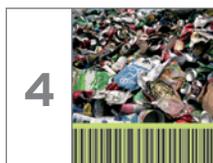
Prendre part à la croissance verte passera forcément par l'émergence de nouveaux modes de consommation énergétique moins impactant en termes de gaz à effet de serre.



3

### COHABITER AVEC NOTRE CAPITAL NATUREL

Le coût économique lié à la perte de biodiversité est conséquent. Les services rendus par les écosystèmes sont nombreux et leurs dégradations nous privent de services gratuits. Les activités devront s'intégrer dans les écosystèmes.



4

### IMAGINER DES SOLUTIONS SANS IMPACT SUR NOTRE SANTÉ

Le développement des activités humaines peut avoir des impacts négatifs sur notre santé. La contrainte réglementaire s'accroît pour limiter ces impacts. Traiter, recycler, développer des solutions alternatives "propres" sont autant de pistes d'innovation pour les PME.



5

### IMPULSER LE CHANGEMENT

Les entreprises, les collectivités comme les particuliers intègrent de manière croissante des critères environnementaux dans leurs décisions d'achat. Les consommateurs recherchent des produits et services respectueux de la planète à iso-coût.

# LES NOMINÉS

68 candidats ont participé à la 6<sup>ème</sup> édition de Crisalide Eco-activités.

Les lauréats sont récompensés dans :

- 3 catégories : Création, Développement et Ecotechnologies
- 2 mentions spéciales : Mobilité décarbonée et Innovation sociale

## CRÉATION



## DÉVELOPPEMENT



## ÉCOTECHNOLOGIES



## MOBILITÉ DÉCARBONÉE



## INNOVATION SOCIALE



# LES MENTIONS SPÉCIALES

Pour sa 6<sup>ème</sup> édition, Crisalide Eco-activités propose deux mentions spéciales autour de thèmes innovants : Mobilité décarbonée et Innovation sociale.

---

## **MOBILITÉ DÉCARBONÉE /**

Dans les pays développés, le modèle de la mobilité individuelle qui a prévalu jusqu'à présent est aujourd'hui remis en cause. Celui-ci va devoir se réinventer en tenant compte à la fois de la croissance de la demande de mobilité et des défis environnementaux qui se posent à nous. La filière automobile est confrontée aux grands défis des éco-activités. L'évolution de la mobilité vers une mobilité "décarbonée" est en marche ; celle-ci dépasse le cadre du seul produit automobile et concerne l'ensemble du "système de mobilité".

## **INNOVATION SOCIALE /**

De plus en plus, nous voyons apparaître des projets menés par des groupes de citoyens, d'entrepreneurs, industriels et/ou organismes qui concrétisent des façons originales de répondre aux enjeux des éco-activités, là où le marché ou la puissance publique n'apportent pas de réponse suffisamment efficace et/ou rentable. Ces projets originaux se caractérisent par la recherche de nouveaux modèles économiques viables pour rendre l'activité socialement bénéfique tout en étant pérenne.

## LES CANDIDATS

- 2RI
- Actiled Lighting
- Aerolyse
- AHCS
- Apiculture Désinsectisation  
Piègeage-Service (ADP-S)
- Aquatiris
- ARA
- Axéko
- Blockwood
- Bretagne Beauté Bio / Britanie
- BSB Engineering
- Carrossier Constructeur  
de l'Ouest (CCO)
- CDL Algae
- Cocourse
- Culture In
- Dreist
- Drop Bird
- EADE
- Eco2 Concept
- Eco2RE
- Eltic / E.S.T.
- Enercoop
- Energiency
- Entre mer et terre
- Espace Eco-chanvre
- GEPS Techno
- Green Raid
- Hamosphère Coopération
- Horaires de covoiturage
- Hyes
- Innov'effets
- Isocycle
- Kogen
- Laboss
- La ferme de Milgoulle
- La Lande du Cran Algae  
(LDC Algae)
- La Tournée Verte
- Le Lien Gourmand
- L'épicerie de Brocéliande
- Les plastiques recyclés de l'Ouest
- Les Triporteurs Rennais
- Litélis
- Ludik Energie
- Maasai
- Maxicargo
- MGO
- Mobility Tech Green
- New Wind
- NKE Electronics
- Oeliatec
- Okoled
- Oya Light
- Pressi Mobile
- SCIC Energies Renouvelables  
Pays de Rance
- Slipper Limpet Processing (SLP)
- Tekxia
- TerraClima
- Toner de Breizh
- Tour Gravitaire
- Toutenvélo
- TOWT
- Transway
- Urban Biomass
- Vivagri'r
- Weepil
- Wipsea
- Xelis
- Xlans

## 2RI (Recyclage Réemploi Informatique)

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Collecte, traitement et recyclage des DEEE.

### PROJET /

Après la collecte de matériels informatiques auprès de professionnels, de collectivités, 2RI réalise le démantèlement et la valorisation sous forme de matière recyclable des équipements obsolètes, ou une remise en marche des équipements afin de les proposer sur le circuit du marché de l'occasion. 2RI propose également un traitement propre des rebuts de production de l'industrie électronique (déchets de production ou éléments déclassés).

### AMBITION /

Etre une entreprise d'insertion qui contribue grâce au réemploi du matériel informatique et par la vente de matériel d'occasion à la diminution de la fracture numérique. Contribuer à une réduction de l'utilisation des ressources naturelles par la valorisation de matière.



#### CHIFFRES CLÉS

SARL (février 2014)  
Capital social : 15 K€  
Siège social : Saint-Jacques-  
de-la-Lande (35)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 300 K€  
Effectif 2016 : 5

#### CONTACT

Farid Aouali  
06 20 80 38 04  
02 23 45 29 78  
fa@2ri-recyclage.fr  
www.2ri-recyclage.fr  
(en cours de construction)

#### DÉFIS RELEVÉS



# Actiled Lighting

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Fabrication de sources d'éclairage LED, conseil en électronique.

## PROJET /

Actiled Lighting développe un spot LED encastrable sans boîtier d'alimentation externe, étanche à l'air, et se positionnant comme alternative aux éclairages halogènes. L'enveloppe est réalisée à partir de matériaux bio-polymer thermo-conducteurs. De plus, ce module "tout en un" proposé permet de simplifier le montage par un électricien grâce à l'utilisation d'un seul type de boîtier d'encastrement pour toute l'installation électrique, de manière à pouvoir être intégré dans des bâtiments contraints en matière d'efficacité énergétique (norme RT 2012).

## AMBITION /

Développer la solution commercialement en réseau pro sur tout le territoire national dans un premier temps puis sur l'Europe.



ETIENNE BENETEAU  
ET STÉPHANE GUILLOT

### CHIFFRES CLÉS

SAS (novembre 2013)  
Capital social : 60 000 €  
CA 2014 (Prévisionnel) :  
200 K€  
Effectif 2013 : 3  
Siège social : Orvault (44)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 1 950 K€  
Effectif 2016 : 6

### CONTACT

09 72 44 77 37  
etienne.beneteau@  
actiled.com  
www.actiled.com

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# Aerolyse

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conception et fabrication de systèmes de décontamination de l'air intérieur pour les élevages et les bâtiments tertiaires.

## PROJET /

Aerolyse développe des solutions de traitement de l'air et notamment des photocatalyseurs innovants qui permettent d'éliminer les germes pathogènes et donc de démedicaliser les filières d'élevage. La technologie développée permet de détruire efficacement les micro-organismes vivants mais aussi les polluants gazeux et seront aussi déployée dans les bâtiments tertiaires.

## AMBITION /

Déployer rapidement la technologie sur différents marchés en s'appuyant sur des partenaires industriels régionaux et devenir le leader technologique de la décontamination de l'air intérieur.



YVES HILLION, BERTRAND GROLAND,  
JÉRÔME TARENTO ET MATHIEU FROBERT

### CHIFFRES CLÉS

En cours de création  
Siège social : Rennes (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 2 500 K€  
Effectif 2016 : 10

### CONTACT

06 76 90 90 77  
yves.hillion22@gmail.com

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5



## AHCS

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Etude, conception, réalisation, exploitation et maintenance de chaufferies biomasses mixtes, dans une gamme de puissance de quelques kilowatts à plusieurs mégawatts.

### PROJET /

L'installation d'une chaufferie biomasse nécessite une intégration sur mesure dans les locaux du client. Les temps d'intervention potentiellement longs peuvent être pénalisants et coûteux. La solution AHCS "Chaufferie Bois Modulaire" est une solution Plug&Play d'un système préfabriqué dans un conteneur en atelier, et acheminé puis raccordé sur site. Cette solution permet de garantir une solution standardisée et installée dans un délai record. Le conteneur peut être habillé selon les besoins de l'intégration architecturale.

### AMBITION /

Réaliser à 3 ans 1 M€ de CA avec cette nouvelle ligne de produit dont un premier exemplaire est en cours de montage.



ADRIEN HALLER

#### CHIFFRES CLÉS

SAS (2006)  
Capital social : 53 K€  
CA 2013 : 897 K€  
Effectif 2013 : 8  
Siège social :  
Saint Nolf (56)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 4 000 K€  
Effectif 2016 : 15

#### CONTACT

06 19 81 78 24  
haller@ahcs.fr  
www.ahcs.fr

#### DÉFIS RELEVÉS



## ADP-S

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Service d'éco-désinsectisation, formation en apiculture en collaboration, piégeage, innovation.

### PROJET /

ADP-S propose des solutions d'élimination de nuisibles dans le respect de la biodiversité, en excluant si possible les biocides, et avec récupération des insectes utiles à la pollinisation (abeilles, bourdons). Cette jeune éco-entreprise innovante est donc vertueuse tant d'un point de vue écologique (préservation des écosystèmes) que d'un point de vue sanitaire (alternatives aux produits phyto-biocides). Le service s'adresse aussi bien aux particuliers qu'aux entreprises et collectivités.

ADP-S propose également un service d'apiculture partagé entre le client semi-proprétaire des ruches et l'apiculteur prestataire et un service de piégeage pour frelon velutina.

Un processus de recherche développement d'innovations est engagé.

### AMBITION /

Faire connaître les services d'ADP-S et développer les innovations.



CHRISTIAN GRASLAND

#### CHIFFRES CLÉS

En cours de création  
Siège social : Saint-Jacques-de-la-Lande (35)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

En cours de chiffrage

#### CONTACT

07 81 24 16 80  
direction@adp-s.eu  
www.ADP-S.eu  
(en construction)

#### DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# Aquatiris

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conception de jardins d'assainissement.

## PROJET /

Aquatiris a développé une solution de phyto-épuración agréée par les ministères qui utilise 2 filtres plantés. Cette solution utilise les capacités d'épuration naturelle des plantes et des bactéries associées. Sans fosse septique, elle supprime le besoin de vidange et limite l'entretien à un fauchage annuel et le retrait du compost tous les 10 ans. Le modèle économique est original en appui sur un réseau de bureaux d'étude franchisés et de paysagistes agréés. Aquatiris fournit à ses partenaires un support technique et la vente de kits d'installation.

## AMBITION /

Devenir le leader national sur le marché de l'assainissement non collectif par phytoépuración jusqu'à 20 eq. habitants en fédérant un réseau de partenaires autour de valeurs fortes et en visant dès 2014 un développement à l'export.



ALAIN L'HOSTIS, EDWIGE LE DOUARIN  
ET MARTIN WERCKMANN

### CHIFFRES CLÉS

SARL (juillet 2007)  
Capital social : 18 K€  
CA 2013 : 1 300 K€  
Effectif 2013 : 9  
(+ 78 emplois indirects)  
Siège social : Québriac (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 3 000 K€  
Effectif 2016 : 16  
(+ 204 emplois indirects)

### CONTACT

02 99 54 56 21  
alain.lhostis@aquatiris.fr  
www.aquatiris.fr

## DÉFIS RELEVÉS



## Atlantic Recycl Auto (ARA)

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Collecte et dépollution des véhicules en fin de vie, avec prélèvement ciblé des pièces de réemploi et tri des matières premières.

### PROJET /

ARA souhaite développer ce nouveau modèle économique intégrant les exigences réglementaires liées à l'activité de déconstruction et les objectifs de valorisation des véhicules, tout en assurant le traitement rapide des véhicules (sous un mois). Cette rapidité de traitement évite un stockage long et non maîtrisé des épaves et permet leur valorisation via la matière et le marché de la pièce de réemploi.

### AMBITION /

Traiter 16 000 véhicules/an et dupliquer le modèle sur de nouveaux sites. Développer le marché de la pièce de réemploi, complémentaire au marché de la pièce neuve, en offrant les mêmes circuits de distribution. Ce développement permettra la création d'une offre structurée de pièces à bas coût participant au recyclage des véhicules en fin de vie.



#### CHIFFRES CLÉS

SARL (avril 2013)  
Capital social : 420 K€  
CA 2013 : 3 000 K€  
Effectif : 36 salariés  
Siège social :  
Bain-de-Bretagne (35),  
usine à St Nicolas de Redon  
(44)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 6 500 K€  
Effectif 2016 : 60

#### CONTACT

06 64 19 95 40  
patrice.leblevenec@  
tib-web.com  
www.atlantic-recycl-auto.fr  
www.diprea.com

#### DÉFIS RELEVÉS



# Axéko

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Développement de dispositifs électroniques et de logiciels pour la gestion énergétique à destination des secteurs tertiaire et industriel.

## PROJET /

Axéko conçoit, produit et propose en location des solutions électroniques de collecte des données générées par des compteurs et des capteurs. Les boîtiers électroniques installés sur un site communiquent par lien radiofréquence longue portée ou par lien filaire.

Axéko héberge les données collectées et met à disposition pour ses abonnés, via un portail Web, des services d'analyses énergétique et environnementale. Des modules logiciels spécifiques peuvent être développés sur demande.

La maintenance des outils déployés ainsi qu'une expertise sur les solutions d'analyses sont proposées.

## AMBITION /

Mettre à disposition des outils performants et simples à installer de monitoring et d'amélioration de la performance énergétique des sites équipés.



ROLAND JARRIL

### CHIFFRES CLÉS

En cours de création  
Siège social : Bruz (35)

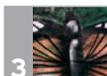
### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 460 K€  
Effectif 2016 : 5

### CONTACT

07 82 35 79 37  
roland.jarril@axeko.net

## DÉFIS RELEVÉS





# Blockwood

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conception et réalisation de constructions modulaires en bois à hautes performances thermiques.

## PROJET /

Le système breveté en 2011 se compose d'une gamme complète d'éléments standardisés. Leur préfabrication est assurée par une machine-outil spécifique.

Les modules sont entièrement assemblés et pré-équipés en atelier puis livrés prêt-à-habiter directement chez le client.

Les premières réalisations permettront de valider le concept tout en continuant à optimiser au maximum le processus du montage.

## AMBITION /

Développer le logiciel de conception et de la machine de préfabrication, industrialiser le montage des modules en atelier, fournir des kits complets de la structure à des artisans charpentiers afin de faciliter le montage directement chez leurs clients.



GILLES GUERRY

### CHIFFRES CLÉS

SARL (juillet 2013)  
Capital social : 35 K€  
Effectif : 2  
Siège social : Rennes (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 320 K€  
Effectif 2016 : 7

### CONTACT

06 70 78 59 96  
gilles.guerry@blockwood.fr  
www.blockwood.fr

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5



## Bretagne Beauté Bio - Britanie

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conception et commercialisation d'une marque de cosmétiques bretons et bios.

### PROJET /

Bretagne Beauté Bio développe une gamme de cosmétiques biologiques (certifiés Ecocert et labellisés Cosmébio) à forte identité bretonne sous la marque Britanie. L'entreprise s'inscrit dans une démarche d'éco-conception et de production locale : sourcing de matières premières bretonnes, formules naturelles, procédés de transformation respectueux de l'environnement, éco-emballages... Les cosmétiques Britanie misent sur la qualité (texture, fragrance, principes actifs), et leur forte identité bretonne en fait une vraie proposition innovante de néo-luxe sur le marché des cosmétiques, déjà distribuée sur 200 points de vente en France et en Europe.

### AMBITION /

Poursuivre le développement de l'activité en France et à l'international via l'ouverture de boutiques et la distribution dans différents réseaux.



STÉPHANIE SEZNEC

#### CHIFFRES CLÉS

SAS (novembre 2010)  
Capital social : 122 K€  
CA 2013 : 200 K€  
Effectif 2013 : 3  
Siège social : Saint-Malo (35)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 1 150 K€  
Effectif 2016 : 10

#### CONTACT

06 87 55 52 90  
stephanie.seznec@britanie.fr  
www.britanie.fr

#### DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5



# BSB Engineering

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conception et assemblage de systèmes éoliens à axe vertical de moyenne puissance (60kW) de type "savonius" utilisant la trainée (toujours face au vent et insensible aux turbulences).

## PROJET /

Résoudre la problématique de l'alimentation en électricité des zones "à difficultés d'approvisionnement" par le développement et la production d'une éolienne à axe vertical, simple, robuste, "empilable", sécurisée et à géométrie variable. La technologie permet d'utiliser une plus large plage de vent que les autres techniques (donc de produire de l'électricité plus longtemps) et de s'intégrer notamment sur le toit des bâtiments pour une utilisation locale de l'énergie.

## AMBITION /

Lancer l'industrialisation des éoliennes et leur commercialisation principalement à l'international notamment sur les marchés des hôtels/resort dans les pays émergents (Brésil, Afrique du Sud, Mexique...).



JEAN-CHRISTOPHE DE LUSTRAC  
ET HUGUES BOYENVAL

### CHIFFRES CLÉS

En cours de création  
Siège social : Varrains (49)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 1 200 K€  
Effectif 2016 : 4

### CONTACT

06 70 30 07 99  
jc.de.lustrac@infonie.fr

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# Carrossier Constructeur de l'Ouest

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conception et construction de carrosseries pour le transport de marchandises.

## PROJET /

C.C.O. est la continuité de la carrosserie Rialland qui a développé un dispositif spécifique permettant d'équiper une remorque de poids lourd d'un double étage mobile. Cet équipement double le volume de chargement avec un process de chargement très simple et très court. Les clients principaux sont les transporteurs du groupe La Poste qui sur des liaisons peuvent remplacer deux camions simple étage par un camion double étage C.C.O. Le gain sur le coût global de transport est de l'ordre de 40 %. L'économie de carburant et d'émission de CO2 est également de 40 %.

## AMBITION /

L'ambition de C.C.O. est de redynamiser cette ligne de produit double étage en optimisant sa conception/fabrication et en adressant d'autres marchés que le transport de courrier du fait de son intérêt économique et écologique.



FRANÇOIS BAUDOIN

### CHIFFRES CLÉS

SARL (janvier 2012)  
Capital social : 30 K€  
CA 2013 : 1 255 K€  
Effectif 2013 : 14  
Siège social : Crevin (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 2 200 K€  
Effectif 2016 : 22

### CONTACT

02 99 42 43 44  
cco35@orange.fr  
www.carrosserie-cco.fr

## DÉFIS RELEVÉS



## CDL Algae

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Structure de R&D de valorisation et d'industrialisation de la production de variétés de microalgues et de lombricompost.

### PROJET /

Centre d'essais pour valider les potentiels d'utilisation des microalgues (cosmétique, santé, alimentation humaine et animale...) et du lombricompost (utilisation en agriculture biologique et conventionnelle, utilisation des percolats, application grand public...). CDL Algae se développera en collaboration avec les laboratoires de recherche et les industriels du territoire.

Doté d'une ligne de production industrielle, CDL Algae validera les paramétrages d'exploitation, les rendements et les coûts de production.

### AMBITION /

Devenir le centre de référence de mise au point industrielle de culture de microalgues à forte valeur ajoutée.



RENÉ-JEAN GUILLARD

#### CHIFFRES CLÉS

SASU (en cours de création)  
Capital social : 1 K€  
Siège social : Trévé (22)

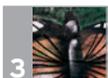
#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 550 K€  
Effectif 2016 : 5

#### CONTACT

t.henrion@cdl-algae.com

#### DÉFIS RELEVÉS



## Cocourse

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Cocourse, service de la société Leanid, met en relation des particuliers autour des services à la personne, et notamment la livraison de courses à domicile.

### PROJET /

Cocourse propose un service de mise en relation entre des personnes ayant besoin de se faire livrer des courses à domicile, avec d'autres prêtes à rendre ce service. Les utilisateurs sont mis en relation via le site [www.cocourse.fr](http://www.cocourse.fr) et des applications mobiles, et peuvent ainsi échanger librement et rapidement sur les conditions du service. Les paiements sont gérés par une solution en ligne sécurisée. Cocourse offre également aux commerçants la possibilité de créer des pages professionnelles et de proposer des avantages commerciaux aux utilisateurs de la plateforme.

### AMBITION /

S'imposer comme une solution de référence en matière de livraison collaborative.



YOANN LESOUEF

#### CHIFFRES CLÉS

SAS (juillet 2013)  
Capital social : 5 K€  
Effectif 2013 : 1  
Siège social : Rennes (35)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 600 K€  
Effectif 2016 : 10

#### CONTACT

06 51 67 96 62  
[yoann.lesouef@cocourse.fr](mailto:yoann.lesouef@cocourse.fr)  
[www.cocourse.fr](http://www.cocourse.fr)

#### DÉFIS RELEVÉS



## Culture In

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conception, fabrication et commercialisation de matériaux composites thermoplastiques biosourcés.

### PROJET /

Culture In est un projet innovant dans le domaine des composites thermoplastiques bio-sourcés grâce à une technologie propre appelée "NéoPreg". Cette technologie basée sur l'enduction de fils de fibres végétales par un matériau plastique bio-sourcé permet le développement et la fabrication à faible coût d'une gamme de bio-composites à renforts continus tissés. La solution, tout en étant légère, offre un intérêt tant en terme de résistance que de personnalisation (disponible en rouleaux, feuilles ou plaques), permettant des applications dans plusieurs secteurs : grande consommation, aménagement, ...

### AMBITION /

Proposer des solutions de semi-produits bio-sourcés esthétiques et accessibles en termes de prix et de mise en œuvre pour des applications de grande diffusion.



DAVID AMBS

#### CHIFFRES CLÉS

SASU (février 2014)  
Capital social : 30 K€  
Siège social : Gorges (44)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 590 K€  
Effectif 2016 : 6

#### CONTACT

06 84 97 43 20  
david.ambs@culturein.eu  
www.culture-in.eu

#### DÉFIS RELEVÉS



# Dreist - Didome - Flachot Architecture

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Bureau d'études thermiques - Architecte D.P.L.G.

## PROJET /

La marque DREIST a été développée dans une approche collaborative type P.C.I. (Méthode Processus de Conception Intégrée) avec pour objectif de proposer un bâtiment résidentiel optimisé en matière d'efficacité énergétique et de coût et une rentabilité répartie sur l'ensemble des acteurs du projet : architecte, maître d'œuvre, artisans, négociant en matériaux, industriels...

DREIST assure la commercialisation, la conception, et la maîtrise globale du projet sous le nom "OptiPass" (Optimisation Passif) qui peut bénéficier du label maison passive PassivHaus.

Trois variantes de systèmes constructifs existent avec des coûts TTC au m<sup>2</sup> de 1 300 € (Maçonné RT 2012 ++), 1 500 € (Maçonné PassivHaus) ou 1 800 € (Bois Massif PassivHaus).

## AMBITION /

Développer la construction de maison passive DREIST.

DIDIER LE GOFF, DOMINIQUE HUET  
ET GWENN FLACHOT

### CHIFFRES CLÉS

En cours de création  
Siège social : Pont Péan (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 240 K€  
Effectif 2016 : 7  
(dont 3 emplois indirects)

### CONTACT

Didier Le Goff  
06 15 48 94 51  
commerce@dreist.com  
www.dreist.fr

## DÉFIS RELEVÉS



# DropBird

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Plateforme de e-commerce.

## PROJET /

DropBird doit permettre aux commerces locaux affiliés de mettre leurs biens en vente et aux acheteurs en ligne de venir les retirer dans les gares. La création et le lancement de la plateforme s'effectue en partenariat avec la SNCF. Cette alliance permettra à DropBird d'atteindre rapidement les objectifs fixés : créer un nouvel écosystème pour le commerce de proximité face aux géants de l'e-commerce, valoriser le patrimoine immobilier de la SNCF en lui permettant d'élargir son champ d'expertise, et créer de nouvelles formes de mobilités décarbonées intra et extra urbaines.

## AMBITION /

Après une phase d'exploitation départementale, déployer DropBird à plus grande échelle. Lancer la solution de paiement DropCash avant fin 2014.

CLAUDE LE BRIZE

### CHIFFRES CLÉS

En cours de création  
Siège social : Brest (29)  
ou Rennes (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

En cours de chiffrage

### CONTACT

06 98 72 93 94  
c.lebrize@orange.fr

DÉFIS RELEVÉS



# EADE

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Externalisation Achats.

## PROJET /

Grâce à l'externalisation de leurs achats auprès d'EADE, les entreprises obtiendront des gains significatifs sur leurs achats ; mais aussi et surtout bénéficieront d'une création de valeur complémentaire grâce à une approche des achats axée sur les 3 piliers du développement durable (environnement, social, économie).

## AMBITION /

Devenir la plateforme achats de référence pour la Bretagne, notamment en matière d'achats responsables.

GAËTAN LE TOUZE

### CHIFFRES CLÉS

SASU (en cours de création)  
Siège social :  
Servon-sur-Vilaine (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 600 K€  
Effectif 2016 : 5 ETP  
et 3 emplois indirects

### CONTACT

06 66 21 31 77  
gaetan.letouze@gmail.com

## DÉFIS RELEVÉS



# Eco2-Concept

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Formation, audit et accompagnement des PME/TPE dans leur stratégie de développement orientée innovation / Développement Durable.

## PROJET /

Création d'un site internet Eco2-Mag, outil au service d'une nouvelle économie durable en Bretagne.

Ce site a pour objectif de mettre l'accent sur des éco-produits/éco-services locaux et/ou des initiatives vertueuses sur le territoire. Il sera également alimenté par des fiches de présentation individuelles et personnalisées du réseau d'acteurs d'une économie durable, avec possibilité d'achats de produits en ligne.

## AMBITION /

Contribuer au développement de synergies entre acteurs bretons autour d'une économie éthique, sociale et solidaire, circulaire et de durabilité.



THIERRY SESSA

### CHIFFRES CLÉS

EURL (janvier 2013)  
CA 2013 : NC  
Effectif 2013 : 1  
Siège social : Saint-Lunaire  
(35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 250 K€  
Effectif 2016 : 3 ETP + 2  
emplois indirects

### CONTACT

06 78 79 82 95  
contact@eco2-concept.fr  
www.eco2-concept.fr  
www.eco2-mag.fr

## DÉFIS RELEVÉS





## Eco-2RE

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Traitement et valorisation des déchets issus de la déconstruction de mobil-homes, caravanes et bateaux de plaisance hors d'usage.

### PROJET /

Depuis les années 80, l'hôtellerie de plein air s'est fortement développée autour des caravanes et camping-car mais également des mobil-homes et habitats légers (chalets). Le parc français représente 250 000 mobil-homes et entre dans une phase de renouvellement. Depuis 2010, Eco-2RE propose un service de déconstruction au sein d'une entreprise adaptée et agréée par l'éco-organisme Eco Mobil-Home créée en 2011. Eco-2RE pratique un démontage complet des matériaux visant une valorisation maximale.

### AMBITION /

Devenir pour le grand ouest l'acteur leader de la déconstruction de mobil-homes en mettant en œuvre deux valeurs d'entreprise principales : l'emploi de personnel à capacité restreinte et une valorisation maximale des déchets.



NOËL BERTHOU

#### CHIFFRES CLÉS

SARL (octobre 2010)  
Capital social : 16 K€  
CA 2013 : 166 K€  
Effectif 2013 : 3  
Siège social : Arzal (56)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 400 K€  
Effectif 2016 : 10

#### CONTACT

02 97 48 96 06  
contact@eco-2re.com  
www.eco-2re.com

#### DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

## Eltic / EST

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Installation électrique, portage du projet EST, solution complète de traitement des sédiments.

### PROJET /

La société Eltic porte le projet EST visant à la fabrication et l'exploitation de machines innovantes d'extraction, de prétraitement et de conditionnement des sédiments. L'ensemble des opérations effectuées doit permettre le traitement préventif et curatif de l'envasement des plans d'eau suivant un processus optimisé, tant au niveau du bilan carbone que de la préparation à une valorisation future des sédiments.

### AMBITION /

Proposer une solution alternative au dragage, moins couteuse et avec un impact environnemental réduit.



PHILIPPE PÉTARD ET GUYLÈNE LE GUEN

#### CHIFFRES CLÉS

SARL (décembre 1990)  
Capital social : 8 K€  
CA 2013 : 2 000 K€  
Effectif 2013 : 20  
Siège social : Saint Avé (56)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 (lié au projet) :  
777 K€  
Effectif 2016 (lié au projet) : 5

#### CONTACT

06 08 80 45 63  
philippe.est@orange.fr

#### DÉFIS RELEVÉS



# Enercoop Bretagne

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Fourniture et production d'électricité d'origine renouvelable, promotion des économies d'énergie.

## PROJET /

Enercoop Bretagne est une coopérative régionale issue du développement de l'entité nationale Enercoop, fournisseur d'électricité garantissant une production d'origine renouvelable. Son statut particulier de coopérative lui permet d'associer les producteurs qui vendent leur électricité et les consommateurs qui l'achètent. De plus, les collectivités territoriales peuvent également être partenaires. Ce modèle mixte permet à Enercoop Bretagne d'engager et de soutenir des projets locaux de production d'électricité d'origine renouvelable (hydraulique, éolien, biomasse, photovoltaïque).

## AMBITION /

Développer et faire connaître l'offre d'Enercoop Bretagne au niveau régional.  
Travailler avec l'ensemble des acteurs à une réappropriation des questions énergétiques par les citoyens et les collectivités.

NICOLAS DEBRAY

### CHIFFRES CLÉS

SCIC SA (mars 2013)  
Capital social : 110 K€  
CA 2013 : 53 K€  
Effectif 2013 : 2  
Siège social : Trémargat (22)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 147 K€  
Effectif 2016 : 4

### CONTACT

06 84 97 04 67  
nicolas.debray@  
enercoop-bretagne.fr  
www.enercoop-bretagne.fr

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# Energiency

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Edition d'un logiciel web innovant d'analyse big data de la performance énergétique du process industriel.

## PROJET /

L'algorithme Energiency réalise en continu sur le cloud l'analyse croisée des données issues des systèmes d'information présents dans les usines (énergie, production, maintenance, tarifs fournisseurs, etc). Le portail collaboratif web et mobile restitue en mode SaaS des outils de monitoring, d'analyse et de plans d'action de la performance énergétique personnalisés selon les utilisateurs, des opérationnels aux décideurs.

Energiency permet ainsi aux industriels dont le process est très consommateur d'énergie de mener eux-mêmes leur projet d'efficacité énergétique. Ils peuvent alors réaliser dès la première année jusqu'à 20 % d'économies d'énergie sur leur facture, et ainsi renforcer leur compétitivité.

## AMBITION /

Devenir le champion français en Europe de l'analyse de la performance énergétique.



SÉBASTIEN DUBUROQUE, ARNAUD LEGRAND  
ET FRANÇOIS DUCORNEY

### CHIFFRES CLÉS

SAS (avril 2013)  
Capital social : 58 K€  
CA 2013 : 65 K€  
Effectif 2013 : 5  
Siège social :  
Cesson-Sévigné (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 5 000 K€  
Effectif 2016 : 45

### CONTACT

06 70 89 10 36  
arnaud.legrand@  
energiency.com  
www.energiency.com

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

## Entre Mer et Terre

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Collecte, transformation et distribution de poudres de coquilles d'huitres issues du nettoyage des plages du littoral ligérien et des pertes des ostréiculteurs.

### PROJET /

Mise en place d'un procédé éco-responsable permettant l'obtention d'une brisure blanche à partir de coquilles d'huitres pour des applications en conchyliculture, peinture naturelle et cosmétique. Ce procédé n'utilise ni solvant organique ni transformation chimique. La blancheur de la poudre est garantie par la collecte sélective et/ou par la mise au point d'une technique de polissage qui permet de retirer la première couche extérieure de la coquille, responsable de sa coloration. Le produit obtenu est stérilisé, avec une granulométrie fine et des coupes granulométriques variées.

### AMBITION /

Développer une véritable filière de gestion des déchets ostréicoles en valorisant les coquilles d'huitres dans la production d'engrais.



PATRICE ROUAUD ET  
STÉPHANIE DABIN-GOANVIC

#### CHIFFRES CLÉS

En cours de création  
Siège social :  
Le Pellerin (44)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 410 K€  
Effectif 2016 : 5

#### CONTACT

06 37 88 80 75  
06 10 80 81 38  
pnrj.rouaud@orange.fr  
dabin.stephanie@orange.fr

#### DÉFIS RELEVÉS



# Espace éco-chanvre et fibres végétales

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Pôle d'information et d'animation professionnelle sur la filière chanvre.

## PROJET /

L'espace éco-chanvre a vocation à devenir un centre de référence pour le développement de la filière chanvre dans le Grand Ouest. Cette plante constitue en effet un matériau efficient tant en terme de résistance, d'isolation thermique que de légèreté. Dans un contexte de transition énergétique, les propriétés du chanvre apparaissent donc essentielles pour plusieurs secteurs comme l'automobile (allègement des véhicules) ou le bâtiment (efficacité énergétique). Pour accélérer le développement de la filière, l'Espace éco-chanvre propose un centre de documentation et l'organisation de réunions thématiques auprès des professionnels. Des démarches pour devenir centre de formation pour le secteur du bâtiment sont également en cours.

## AMBITION /

Valoriser, dynamiser et structurer la filière chanvre dans le Grand Ouest.



JEAN GODELOUP

### CHIFFRES CLÉS

Association (2009)  
Capital social : 74 K€  
Effectif : 3  
Siège social :  
Noyal-sur-Vilaine (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 100 K€  
Effectif 2016 : 4

### CONTACT

02 99 04 67 94  
animation@  
espaceecochanvre.com  
www.espaceecochanvre.com

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

## Geps Techno

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conception, développement et commercialisation de technologies de production d'électricité à partir des énergies marines renouvelables.

### PROJET /

Geps Techno développe une gamme de produits destinés à la production d'énergies renouvelables qui seront intégrés dans une structure marine, dénommée MLiner, capable de produire de l'énergie verte à un coût compétitif.

La structure, inspirée d'un navire, intègre des panneaux photovoltaïques, des éoliennes, des hydroliennes et un module houlomoteur breveté. Le système peut s'intégrer sur des structures existantes ou être utilisé en site isolé.

Des solutions houlomotrices pour les navires professionnels et les bouées destinées à la recherche scientifique sont déjà commercialisées.

### AMBITION /

Participer à l'exploitation du gisement énergétique que sont les océans, d'une manière économiquement viable et respectueuse de l'environnement, tout en s'appuyant sur une chaîne de partenaires locaux.



JEAN-LUC LONGEROCHE

#### CHIFFRES CLÉS

SAS (juin 2011)  
Capital social : 775,64 K€  
CA 2013 : 118 K€  
Effectif 2013 : 9  
Siège social :  
Saint-Nazaire (44)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 2050 K€  
Effectif 2016 : 15

#### CONTACT

02 40 45 97 74  
webcontact@  
geps-techno.com  
<http://geps-techno.com>

#### DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

## Green Raid

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conseil de diagnostic territorial auprès des collectivités et production d'outils numériques destinés à accroître l'usage des services durables de proximité.

### PROJET /

Créer un service passerelle local, responsable et solidaire entre les collectivités, les acteurs écoresponsables et les citoyens.

L'objectif : accélérer les usages des services de proximité durables (mobilité douce, tri et réemploi, lien social, biodiversité urbaine, circuits courts, économie circulaire, ...).

Green Raid propose notamment aux collectivités un service de centralisation, qualification et intégration de données dans des outils numériques (carte interactive et application smartphone).

L'entreprise s'appuie sur une méthodologie rigoureuse mettant en avant l'éditorialisation de l'information et une approche terrain de co-construction avec les usagers.

### AMBITION /

Développer le service en France, et en Europe à 5 ans.



KARINE NIEGO

#### CHIFFRES CLÉS

SAS (En cours de création)  
Siège social : Nantes (44)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 600 K€  
Effectif 2016 : 5 ETP  
+ 5 emplois indirects

#### CONTACT

06 11 57 30 27  
kniego@greenraid.fr  
www.greenraid.fr

#### DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# Hamosphère Coopération

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Création de lieux d'activités économiques réversibles en milieu rural et péri-urbain.

## PROJET /

Les zones rurales et périurbaines font l'objet de forts enjeux économiques, sociaux et environnementaux : dépression économique et démographique, délocalisation des entreprises, besoin de protection des zones agricoles et naturelles, besoin de reconstruction de lien social.

Hamosphère Coopération est un consortium d'acteurs aux compétences complémentaires (architecte urbaniste, coach professionnelle, juriste de l'environnement, gestionnaire, accompagnateur coopératif) qui conçoit des lieux d'activités économiques réversibles, éco-conçus, mobiles et mutualisés pour faciliter le regroupement d'activités économiques, culturelles et agricoles.

## AMBITION /

Implanter des lieux d'activités réversibles et évolutifs à impact environnemental positif, pour dynamiser les territoires ruraux et périurbains dans le Grand Ouest.



### CHIFFRES CLÉS

SAS SCIC (avril 2014)  
Capital social : 20 K€  
Siège social :  
Le Plessis-Grammoire (49)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 734 K€  
Effectif 2016 :  
13 + 67 indirects

### CONTACT

07 81 11 05 27  
hamosphere.reversible@  
gmail.com

## DÉFIS RELEVÉS



# Horaires de covoiturage

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Edition de logiciels favorisant le développement du covoiturage pendulaire.

## PROJET /

Le service "Horaires de Covoiturage" s'appuie sur les données cartographiques et horaires de travail des usagers pour les mettre en relation : son moteur détecte automatiquement les tronçons routiers communs pour suggérer les coéquipiers avec qui faire régulièrement ou occasionnellement le trajet domicile-travail, en tenant compte des contraintes horaires. Le service localise également l'aire de covoiturage pouvant servir de lieu de rendez-vous.

Entièrement gratuit pour les usagers, le service permet de réduire coûts de transport et problèmes de stationnement des entreprises. Par ailleurs, il peut être facilement intégré au site Internet des collectivités ou à l'Intranet des sociétés.

## AMBITION /

Présenter le covoiturage pendulaire comme un mode de déplacement fiable, économique et complémentaire aux transports publics.

CLAUDE CAUVET

### CHIFFRES CLÉS

En cours de création.  
Siège social : Chasné-sur-Illet (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

En cours de chiffrage.

### CONTACT

06 25 23 54 67  
claude.cauvet@mktic.fr  
www.horairesdecovoiturage.fr

DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# Hyes

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Bureau d'étude d'accompagnement et de lancement de fermes de spiruline, production pilote de spiruline biologique et commercialisation de spiruline en aliment et créations culinaires.

## PROJET /

Hyes propose aux agriculteurs porteurs d'un projet de méthanisation à la ferme une solution de culture de spiruline qui permet de générer une nouvelle activité à forte valeur ajoutée et garantit l'obtention de la prime efficacité énergétique.

Grâce à une capacité de formulation qui permet de générer de la valeur ajoutée, HYES commercialise de la spiruline pour l'alimentation humaine à prix compétitif, nature ainsi qu'à travers une gamme de produits transformés.

## AMBITION /

Stimuler l'émergence de la méthanisation à la ferme et le développement de la production de micro-algues.



LAURENT LECESVE

### CHIFFRES CLÉS

SCOP SARL (juillet 2009)  
Capital social : 55 K€  
CA 2013 : 110 K€  
Effectif 2013 : 3  
Siège social : St Pierre Azif (14)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 1 000 K€  
Effectif 2016 : 9  
(+ 10 indirects)

### CONTACT

07 60 46 13 42  
llecvesve@hyes.eu  
www.hyes.eu  
www.spiru.fr

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

## Laboratoire Innov'Effets

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Développement et commercialisation d'une gamme de cosmétiques biologiques en poudre.

### PROJET /

Innov'Effets propose des masques et gommages visage anhydre à reconstituer soi-même, sous la marque "Secrets des Fées". Formulés en interne, les produits sont constitués à 99 % d'ingrédients naturels et à plus de 50 % d'ingrédients biologiques, sans additifs ni conservateurs. Les principes actifs sont issus de végétaux, les exfoliants issus de noyaux de fruits.

Vendus sous forme de poudre, les produits sont légers, s'affranchissent d'emballage volumineux et bénéficient ainsi d'une empreinte carbone améliorée. Cette forme sèche présente l'avantage d'avoir une DLC longue. Conditionnée en sachets dose unique et bi-doses, elle peut être utilisée au "juste usage" pour éviter tout gaspillage.

### AMBITION /

Développer l'usage des cosmétiques biologiques en poudre.



SYBILLE CHAPRON, MAGALIE JOST  
ET GUY BOULANGER

#### CHIFFRES CLÉS

SAS (juillet 2013)  
Capital social : 21 K€  
Effectif 2013 : 3  
Siège social : Rezé (44)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 800 K€  
Effectif 2016 : 4

#### CONTACT

02 40 73 72 07  
schapron@innov-effets.com

#### DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# Isocycle

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conception, commercialisation, industrialisation du concept Weelin.

## PROJET /

Weelin est un vélo au pliage-dépliage intuitif couplé à son accessoire de rangement. Alliant confort, compacité et design, il est particulièrement adapté au déplacement urbain et peut être utilisé en complément d'autres modes de transports (réalisation des derniers kilomètres urbains et péri-urbains).

## AMBITION /

Avec un positionnement basé sur l'art de ranger le vélo chez soi et un modèle de vélo mieux adapté que ses concurrents à cet usage, l'entreprise vise à rapprocher l'utilisateur d'une utilisation quotidienne du vélo. Elle s'appuie sur des magasins indépendants et haut de gamme des milieux "Habitat" et "Cycle", situés au centre de métropoles : à proximité des lieux de passage de nos futurs utilisateurs.



### CHIFFRES CLÉS

SAS (octobre 2011)  
Capital social : 50 K€  
Siège social : Rennes (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 2 000 K€  
Effectif 2016 : 9  
(+ 30 emplois indirects)

### CONTACT

02 99 84 88 36  
contact@weelin.com  
www.weelin.com

## DÉFIS RELEVÉS



# Kogen

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conception et commercialisation de centrales de micro-gazéification biomasse.

## PROJET /

Kogen conçoit de petites installations de production d'électricité et de chaleur (20 kW électrique/ 60 kW thermique) par gazéification de biomasse. La solution permet de minimiser les frais d'infrastructure et de transport pour de telles installations, et de moduler la production d'énergie au besoin (arrêt et démarrage rapide). Kogen entend ainsi répondre à la double problématique de transition énergétique et de valorisation des déchets.

## AMBITION /

Permettre à des entreprises et des collectivités territoriales de valoriser leurs ressources biomasse et de maîtriser leur facture énergétique en produisant, sur site, chaleur et électricité.



YVES CARON

### CHIFFRES CLÉS

En cours de création  
Siège social : Nantes (44)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 850 K€  
Effectif 2016 : 5  
(+ 4 emplois indirects)

### CONTACT

06 62 89 76 99  
e.mouille@kogen.fr

## DÉFIS RELEVÉS



# Laboss (Boutique Solidaire Bretagne)

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Agence de marketing collectif associative / Développement d'outils de sourcing interactif de fournisseurs et prestataires responsables.

## PROJET /

L'association bsb a pour objectif la promotion d'une consommation responsable en Bretagne en s'appuyant en priorité sur le marketing web et le développement de 2 catalogues en ligne : [www.laboss.fr](http://www.laboss.fr), catalogue BtoB breton et solidaire dédié aux acheteurs professionnels et [www.monique-solidaire.fr](http://www.monique-solidaire.fr), guide dédié aux particuliers pour des courses 100 % locales et 100 % engagées.

## AMBITION /

Développer notamment via le site [laboss.fr](http://laboss.fr) le 1<sup>er</sup> réseau d'affaires breton, responsable et solidaire.



EMMANUELLE FOURNIL

### CHIFFRES CLÉS

Association (2009)  
Siège social : Rennes (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : NC  
Effectif 2016 : 3

### CONTACT

02 99 85 83 19  
[boutiquesolidairebretagne@gmail.com](mailto:boutiquesolidairebretagne@gmail.com)  
[www.laboss.fr](http://www.laboss.fr)  
[www.monique-solidaire.fr](http://www.monique-solidaire.fr)

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# La Ferme de Milgoulle

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Gestion et entretien des espaces naturels et des zones humides par éco-pâturage.

## PROJET /

Développer l'activité sur tout le territoire de l'Ille et Vilaine, augmenter le cheptel à 500 brebis et vendre la viande d'agneaux de la ferme.

## AMBITION /

Etre une réelle alternative à la tonte mécanique auprès des collectivités locales et développer une agriculture biologique basée sur les circuits courts, allant de la tonte des espaces naturels par les moutons à la consommation de viandes nées de la reproduction des animaux de la ferme, le tout sans pesticides, sans OGM.



MATHIEU PIRES

### CHIFFRES CLÉS

Société civile d'exploitation agricole (mai 2013)  
Capital social : 1,6 K€  
CA 2013 : 25 K€  
Effectif 2013 : 2  
Siège social : Nouvoitou (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 200 K€  
Effectif 2016 : 4

### CONTACT

02 23 37 26 91  
06 70 43 10 88  
lafermedemilgoulle@gmail.com

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

## La Lande du Cran Algae

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Ferme de production de microalgues et de lombricompost à haut rendement énergétique.

### PROJET /

Site de production industrielle de microalgues qui permet de valoriser complètement les déjections animales (chaleur, énergie, digestat). Les intrants sont composés exclusivement de lisier de porc pour garantir la traçabilité et fournir des microalgues de qualité constantes qui sont ensuite valorisées en nutrition animale et cosmétique. Le climat de la Bretagne (luminosité, température modérée) et la disponibilité des intrants en font une région privilégiée pour la culture de microalgues via ce procédé. Le site produira aussi du lombricompost, utilisable en agriculture biologique comme amendement organique et substrat de culture. Le projet (30 M€ d'investissement) devrait démarrer en 2015.

### AMBITION /

Créer une nouvelle filière bretonne, et être leader Européen dans le domaine de la culture des microalgues.



RENÉ-JEAN GUILLARD

#### CHIFFRES CLÉS

SASU (novembre 2012)  
Capital social : 1 K€  
Siège social : Plouguenast  
(22)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 4 500 K€  
Effectif 2016 : 15

#### CONTACT

info@ldc-algae.com  
www.ldc-algae.com

#### DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5



## La Tournée Verte

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Transporteur de marchandises en moins de 3,5T, la totalité des prestations est réalisée grâce à des véhicules fonctionnant au Gaz Naturel pour Véhicules (GNV), proposant ainsi une baisse d'environ 90 % des émissions polluantes par rapport à un véhicule de transport classique au diesel.

### PROJET /

Le GNV utilisé en Ile-de-France depuis mars 2012 offre un réel bénéfice écologique mais reste néanmoins une ressource fossile. Afin d'amorcer la transition entre "Transporteur responsable" et "Transporteur durable", La Tournée Verte s'implante à Locminé, où la possibilité d'approvisionnement en BioGNV permettra de proposer des prestations sans empreinte carbone.

### AMBITION /

Proposer d'ici fin 2015, à tous les Bretons qui le souhaitent, la possibilité de transporter de façon responsable et durable leurs colis partout en Bretagne. Faire tomber l'idée reçue du "Transporteur = Pollueur".



ADRIEN CANTONI ET JEAN-BAPTISTE FAUCHER

#### CHIFFRES CLÉS

SARL (mars 2012)  
Capital social : 10 K€  
CA 2013 : 84 K€  
Effectif 2012 : 1  
Siège social : Champlan (91),  
déménagement prévu en  
octobre 2014 à Locminé (56)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 210 K€  
Effectif 2016 : 3

#### CONTACT

06 61 53 90 37  
adrien.cantoni@  
latourneeverte.fr  
www.latourneeverte.fr

#### DÉFIS RELEVÉS





# Le Lien Gourmand

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Commercialisation de produits alimentaires locaux via la création de circuits courts.

## PROJET /

Le Lien Gourmand a créé 4 activités pour développer des circuits courts alimentaires ainsi que l'emploi local, tant dans le champ du handicap que chez les producteurs : une plateforme logistique regroupant les produits de 40 producteurs locaux, des prestations traiteur, de la restauration ambulante et un commerce de proximité. Le Lien Gourmand fait la part belle aux produits locaux issus de l'agriculture raisonnée ou biologique. Il offre un mode de distribution alternatif aux producteurs locaux et rend accessibles leurs produits de qualité à la restauration collective, aux entreprises et collectivités. Le Lien Gourmand optimise ses déplacements ainsi que ceux de ses partenaires producteurs.

## AMBITION /

Poursuivre le développement des liens entre producteurs et consommateurs.



AUDREY GRUEL

### CHIFFRES CLÉS

SCOP SARL (février 2011)  
Capital social : 21 K€  
CA 2013 : 202 K€  
Effectif 2013 : 7  
Siège social :  
Saint Thurial (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 438 K€  
Effectif 2016 : 9

### CONTACT

06 48 82 15 68  
audrey.gruel@  
leliengourmand.fr  
www.leliengourmand.com

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# L'Épicerie de Brocéliande

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Vente de produits alimentaires issus de l'agriculture biologique et de circuits d'approvisionnement locaux.

## PROJET /

Le projet est une épicerie sociale et solidaire, multifacettes et multicanaux (café-épicerie à Saint Gonlay, vente par internet, vente ambulante avec camion-magasin, vente en kiosque) proposant des produits alimentaires de qualité, principalement issus de circuits courts.

En parallèle, seront développés des services permettant de créer du lien social auprès de la population, et des personnes isolées en particulier en partenariat avec des opérateurs locaux.

## AMBITION /

Dynamiser les territoires ruraux autour de Saint Gonlay et diffuser le modèle sur d'autres territoires.



### CHIFFRES CLÉS

SARL (décembre 2013)  
Capital social : 17 K€  
Effectif 2013 : 2  
Siège social :  
Montfort-sur-Meu (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 370 K€  
Effectif 2016 : 5

### CONTACT

06 80 24 41 94  
olivier.thomas@  
lepiceriedebroceliande.fr  
www.lepiceriedebroceliande.  
fr

## DÉFIS RELEVÉS



# Les Plastiques Recyclés de l'Ouest

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Recyclage et production de matériaux plastiques polystyrène, polypropylène et polyéthylène.

## PROJET /

Les Plastiques Recyclés de l'Ouest se sont spécialisés dans les métiers de la régénération des thermoplastiques expansés. La société produit, grâce à un produit innovant, des compounds de plastiques régénérés prêts à l'emploi par les industriels de la plasturgie (injection, extrusion). Les types de résines plastiques régénérés sont parmi les plastiques non techniques les plus courants : le polystyrène, le polyéthylène et le polypropylène. Pour assurer son approvisionnement en matières premières à recycler, la société s'est aussi spécialisée dans l'offre de solution de recyclage de plastiques expansés auprès des collectivités.

## AMBITION /

Produire et distribuer des granulés régénérés haute performance et formulés en fonction des besoins sur le marché français de la plasturgie.



TRISTAN LOMENECH

### CHIFFRES CLÉS

SAS (mai 2013)  
Capital social : 123 K€  
Effectif 2013 : 1  
Siège social : Nantes (44)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 910 K€  
Effectif 2016 : 8  
(dont 2 emplois indirects)

### CONTACT

06 02 06 02 02  
lomenech.tristan@  
plastiques-recycles-ouest.fr  
plastiques-recycles-ouest.fr/

## DÉFIS RELEVÉS





# Les Triporteurs Rennais

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Livraisons dernier kilomètre décarbonées à Rennes et Nantes.

## PROJET /

Dans un contexte d'accroissement des flux de marchandises en centre-ville d'une part, et d'autre part de recherche de réduction des congestions et des pollutions urbaines, Les Triporteurs Rennais proposent une solution de livraison dernier kilomètre zéro émission. L'utilisation de triporteurs électriques et d'un véhicule électrique permet un service de livraison performant, respectueux de l'environnement et s'affranchissant des contraintes d'horaires et d'accès grâce à un encombrement réduit. Les Triporteurs Rennais travaillent pour plusieurs transporteurs en assurant leurs livraisons du dernier kilomètre zéro émission.

## AMBITION /

Devenir avec Les Triporteurs Rennais et les Triporteurs Nantais l'opérateur de référence de la logistique dernier kilomètre décarbonée à Rennes et à Nantes, avec des services innovants, écologiques et performants.



FABRICE MARTEAUX

### CHIFFRES CLÉS

SARL (juillet 2009)  
Capital social : 8 K€  
CA 2013 : 361 K€  
Effectif 2013 : 10  
Siège social : Rennes (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 800 K€  
Effectif 2016 : 21

### CONTACT

07 63 11 35 35  
marteaux.fabrice@orange.fr  
www.lestriporteursrennais.com

## DÉFIS RELEVÉS



# Litelis

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Recherche et développement en gazéification.

## PROJET /

Grâce à la conception d'un gazéifieur pilote d'une puissance de 400 kWth, la société LITÉLIS a validé le procédé de gazéification Orgawatt® dans le traitement de différents résidus carbonés : bois sains, bois adjuvantés, lisiers, ... La technologie permet de produire de l'énergie thermique et électrique avec une puissance variable tout en limitant la présence de polluants dans les affluents gazeux.

## AMBITION /

Déployer la solution Orgawatt® au sein d'installations industrielles.



YVES BRUSLON ET FRANÇOISE RAYNAUD

### CHIFFRES CLÉS

SA (mars 2001)  
Capital social : 1 183 K€  
CA 2013 : NC  
Effectif 2013 : 2  
Siège social : La Roche sur  
Yon (85)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

En cours de chiffrage

### CONTACT

02 51 24 80 44  
ybruslon@litelis.com  
fraynaud@litelis.com

## DÉFIS RELEVÉS



1



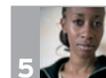
2



3



4



5

# Ludikénergie

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conseil en stratégie de sensibilisation aux économies d'énergie et réalisation d'animations de sensibilisation.

## PROJET /

Développement d'une nouvelle offre Ludik Monitoring pour les entreprises et les collectivités basée sur des scénarios ludiques de challenge énergétique à partir d'une solution de mesure des consommations simple et des retours d'information originaux et mobilisateurs.

## AMBITION /

Par une approche ludique et des solutions technologiques et numériques, Ludikénergie souhaite réussir la mobilisation des usagers pour réussir la transition énergétique.



### CHIFFRES CLÉS

SARL (avril 2012)  
CA 2013 : 53 K€  
Effectif 2013 : 1  
Siège social : Rennes (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 170 K€  
Effectif 2016 : 2 ETP  
(+ 1 emploi indirect)

### CONTACT

06 75 61 50 39  
matthieu.penet@  
ludikenergie.fr  
www.ludikenergie.fr

## DÉFIS RELEVÉS



# Maasai

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conception et développement de solutions techniques permettant la valorisation, y compris à la ferme, de légumineuses destinées à l'alimentation animale.

## PROJET /

Faciliter durablement l'autonomie en protéines dans les élevages. Garantir localement une matière riche en protéines, abondante, compétitive et de bonne qualité. Réduire les émissions de gaz à effet de serre et les importations de produits de soja.

Maasai développe des solutions techniques simples, robustes et efficaces valorisant fortement les légumineuses telles que la luzerne et améliorant l'autonomie protéique de chaque élevage agricole.

## AMBITION /

Développer au niveau de chaque élevage un écosystème intelligent de gestion des cultures, où la luzerne accroît la diversité culturelle, réduit l'usage de fertilisants azotés, augmente les rendements des céréales qui lui succèdent et améliore la qualité des eaux.



ÉRIC JUNCKER

### CHIFFRES CLÉS

En cours de création  
Siège social : Nantes (44)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : en cours de chiffreage  
Effectif 2016 : 8  
(dont 5 en sous-traitance)

### CONTACT

06 07 01 25 00  
ecpaval@hotmail.fr

## DÉFIS RELEVÉS



# Maxicargo

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Fabrication de remorques 3T5 ultracompactes.

## PROJET /

Maxicargo est né de l'absence de solution efficace pour transporter les charges de 1 à 3 tonnes. L'utilitaire carrossé 3T5 a une charge utile faible (500 à 1 000 kg), entraînant une surcharge dangereuse ou des allers retours excessifs. Le poids lourd présente des contraintes d'exploitation et une consommation trop élevées par kg transporté. La remorque classique est encombrante et difficile à manœuvrer. Maxicargo est un nouveau concept breveté de remorque combinant efficacité énergétique, compacité et sécurité.

## AMBITION /

En multipliant par 3 la charge utile d'un fourgon 20 m<sup>3</sup>, Maxicargo permet de réduire de 50 % les consommations et les émissions de CO<sub>2</sub> tout en optimisant la sécurité. Maxicargo vise tous les professionnels utilisant des véhicules utilitaires légers (BTP, blanchisserie, transport...) en développant des produits spécifiques métiers.



JEAN-PHILIPPE LE GOFF

### CHIFFRES CLÉS

SARL (novembre 2008)  
Capital social : 1 030 K€  
CA 2012 : 170 K€  
Effectif 2012 : 8  
Siège social : Plumelin (56)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2015 : 4 575 K€  
Effectif 2016 : 35  
(dont 15 emplois indirects)

### CONTACT

02 97 60 03 03  
jeanphilippe.legoff@  
maxicargo.fr  
www.maxicargo.com

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# MGO

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Identification et développement de nouvelles filières de production/distribution d'énergie renouvelables en circuit court.

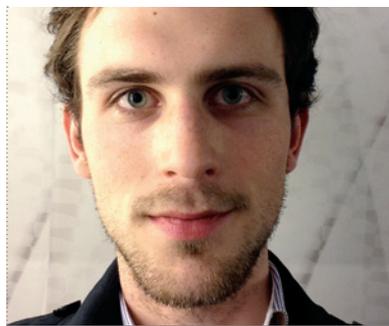
## PROJET /

MGO intervient dans l'ingénierie de projets d'énergies renouvelables à l'échelle locale, notamment dans les pays émergents ou en voie de développement.

Les premiers projets s'appuient sur la production agricole d'une biomasse reconnue : le miscanthus couplée à une micro-bioraffinerie de dernière technologie transformant cette biomasse en bio-éthanol 95,6 % pour des utilisations énergétiques locales.

## AMBITION /

Etre reconnue comme une entreprise sociale contribuant au développement économique et social de pays en voie de développement, tout en poursuivant la R&D pour optimiser les process et cultures de biomasses.



NICOLAS DOUCHET, VALENTIN HENRY  
ET JULIEN DIDIER

### CHIFFRES CLÉS

En cours de création  
Siège social : Rennes (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 350 K€  
Effectif 2016 : 3  
(+ 120 emplois indirects)

### CONTACT

02 99 39 46 89  
nicolas@douchet.nom.fr  
contact@valentinhenry.fr  
julien.didier4@gmail.com

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# Mobility Tech Green

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Société d'ingénierie de solution globale d'auto-partage (e-Colibri).

## PROJET /

Notre solution globale d'autopartage e-Colibri a été adopté par plusieurs grands comptes dont Bouygues Telecom, TF1, Inéo Suez, ZenCar en Belgique et plus récemment Orange qui met en place la plus grande flotte interne autopartagée. MTG renforce les fonctionnalités servicielles d'e-Colibri pour répondre aux besoins de ses clients, comme les développements pour mobile ou les fonctionnalités de covoiturage associées à l'auto-partage en cours de lancement qui permettront de partager des trajets intra et inter-entreprises.

## AMBITION /

Fort d'une étroite collaboration avec 11 entreprises grand-comptes et collectivités, Mobility Tech Green industrialise sa solution avec une offre évolutive et vise des prises de part de marché en France, en Europe et d'ici 2016 aux Etats-Unis et en Chine.



DIDIER HOUAL

### CHIFFRES CLÉS

SASU (mai 2005)  
Capital social : 302 K€  
CA 2013 : 432 K€  
Effectif 2013 : 5  
Siège social : Rennes (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 3 000 K€  
Effectif 2016 : 20

### CONTACT

02 23 27 52 52  
dhoul@  
mobilitytechgreen.com  
www.mobilitytechgreen.com

## DÉFIS RELEVÉS



## New Wind

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conception et fabrication d'une éolienne à axe vertical d'un nouveau genre : l'Arbre à Vent®.

### PROJET /

Le projet vise à récupérer et transformer les énergies cinétiques en énergie électrique propre et durable grâce à un nouveau genre d'éoliennes d'inspiration bio-morphique : les Aéroleafs. L'Arbre à Vent® sera le premier produit mis sur le marché.

La recherche et développement doit à présent être finalisée avec un troisième démonstrateur de l'Arbre à Vent pour optimiser le rendement du système et déployer la version commercialisable.

### AMBITION /

Concevoir et fabriquer toute une gamme de produits industriels dérivés de l'Aéroleaf à axe vertical qui s'intègrent harmonieusement dans des aménagements urbains ou paysagers.



JÉRÔME MICHAUD-LARIVIÈRE

#### CHIFFRES CLÉS

SAS (juillet 2007)  
Capital social : 68 520 K€  
CA 2013 : NC  
Effectif 2013 : 7  
Siège social : Tréguex (22)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 5 500 K€  
Effectif 2016 : 16

#### CONTACT

06 14 10 78 77  
info@newwind.fr

#### DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

## NKE Electronics

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conception et fabrication de capteurs autonomes de télécollecte de données pour optimiser la gestion énergétique de l'habitat.

### PROJET /

Dans le cadre d'un projet européen, NKE Electronics a développé une gamme de capteurs radiofréquence permettant de mesurer et de piloter la consommation énergétique des logements. Grâce à un partenariat avec la société Intent Technologie, l'exploitation des données en temps réel est facilitée par une plate-forme web et mobile à destination de l'ensemble des acteurs (habitants, gestionnaires, prestataires, ...). Au-delà du simple affichage de données le système encourage les éco-gestes via un coaching personnalisé (système d'alerte) et au soutien du gardien qui devient "ambassadeur énergétique" de l'habitat collectif.

### AMBITION /

Développer la commercialisation de la gamme de produits en France, notamment auprès des bailleurs sociaux et des gestionnaires de patrimoines.



JEAN-LUC MALAIVAL

#### CHIFFRES CLÉS

SARL (novembre 2011)  
Capital social : 400 K€  
CA 2013 : 2 440 K€  
Effectif 2013 : 20  
Siège social : Hennebont (56)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 6 000 K€  
Effectif 2016 : 34

#### CONTACT

06 86 92 55 97  
jmalaval@nke.fr  
www.nke-home-control.fr

#### DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# Oeliatec

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Fabrication et commercialisation de désherbeuses à eau chaude.

## PROJET /

Oeliatec a développé et breveté une désherbeuse eau chaude intégrée dans un véhicule thermique ou électrique, sans bruit et qui n'utilise que de l'eau recyclée (eau de pluie, bassin...). Les désherbeuses sont gérées par des automates qui simplifient l'utilisation des applicateurs (réglage automatique, écran tactile), améliorent la productivité et peuvent être utilisées par tout type de personnel (notamment certains types de handicaps). Pratiquement sans bruit, la pompe électrique 24 V est alimentée par des batteries au gel à décharge lente. Rechargée la nuit, elle assure une autonomie d'une journée de travail.

## AMBITION /

Permettre aux acteurs du désherbage de quitter les produits phytosanitaires pour aller vers du désherbage alternatif à un coût compétitif (collectivités, paysagistes...)



JEAN-PIERRE BARRE

### CHIFFRES CLÉS

SARL (avril 2010)  
Capital social : 230 K€  
CA 2013 : 693 K€  
Effectif 2013 : 7  
Siège social : Saint Armel (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 3 000 K€  
Effectif 2016 : 15  
(+ 4 indirects)

### CONTACT

02 99 05 00 33  
contact@oeliatec.fr  
www.oeliatec.fr

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# Okoled

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Etudes et fourniture de matériel d'éclairage LED.

## PROJET /

Okoled est spécialiste de l'éclairage LED et propose à ses clients une offre adaptée avec réalisation de bilans énergétiques comparatifs permettant une réelle prise en compte de la solution LED en matière d'efficacité énergétique.

## AMBITION /

Elargir l'usage du LED auprès des entreprises et développer des offres innovantes avec des partenaires.

STÉPHANE BOUDET

### CHIFFRES CLÉS

SARL (janvier 2013)  
Capital social : 5 K€  
Effectif 2013 : 5  
Siège social : Caulnes (22)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 352 K€  
Effectif 2016 : 8

### CONTACT

02 96 83 92 89  
stephane.boudet@okoled.fr  
www.okoled.fr

## DÉFIS RELEVÉS



# Oya Light

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conception et commercialisation de luminaires extra plats à base de LED et réalisation de services sur-mesure associés à ces produits.

## PROJET /

Oya Light a développé une dalle lumineuse innovante à base de LED dont les sources sont interchangeables (maintenance aisée, durabilité accrue). Breveté, ce luminaire est efficace, confortable et personnalisable selon les usages (couleur, intensité...). Très économe, il s'adapte aux différents systèmes de gestion d'éclairage, même très élaborés. Objet connecté, avec options LIFI, le luminaire peut devenir la source de nombreux services, orientés sécurité, communication, confort. Autour de cette dalle lumineuse intelligente, Oya Light propose à ses clients des services allant de l'expertise du besoin au design de produit adapté.

## AMBITION /

Développement auprès de clients industriels, notamment dans l'agro-alimentaire et déploiement de sites pilotes.



MARIE-LAURE LE FOURN

### CHIFFRES CLÉS

SAS (janvier 2012)  
Capital social : 30 K€  
CA 2013 : 300 K€  
Effectif 2013 : 6  
Siège social : Châteaugiron (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 1 800 K€  
Effectif 2016 : 13

### CONTACT

02 99 37 14 91  
marie-laure.lefourn@  
oyalight.com  
www.oyalight.com

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# Pressi Mobile (Evalys Agro)

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Service mobile de production de boissons.

## PROJET /

Pressi Mobile propose un service mobile de pressage de fruits à haut rendement (70 litres de jus avec 100 kg de fruits), intégrant la pasteurisation et le conditionnement. Pour les producteurs, le service est rendu au cœur de l'exploitation car Pressi Mobile est sur remorque. La commercialisation des jus est plus aisée pour eux, car le contenant (le Pouch'Up) rajeunit la traditionnelle bouteille de verre et le poids total du transport est réduit de 80 %. Pour les particuliers, ils n'ont qu'à ramasser leurs fruits et venir à la rencontre du Pressi Mobile pour obtenir leur jus. Une fois ouvert, ce jus peut se boire en 2 mois au lieu de 4 jours, grâce à la pasteurisation et au contenant innovant.

## AMBITION /

Proposer une solution de pressage de fruits au plus près des producteurs (particuliers, arboriculteurs) et un conditionnement écologique.

OLIVIER CLERC

### CHIFFRES CLÉS

SARL unipersonnelle  
(octobre 2012)  
Capital social : 40 K€  
CA 2013 : 140 K€  
Effectif 2013 : 1  
Siège social : Carhaix (29)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 1 000 K€  
Effectif 2016 : 10  
(dont 3 emplois indirects)

### CONTACT

06 60 39 73 73  
olivier.clerc@pressi-mobile.fr  
pressi-mobile.fr

DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# SCIC Energies Renouvelables

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Production, vente et valorisation locale du bois de bocage.

## PROJET /

La SCIC Energies Renouvelables Pays de Rance développe la filière bois-énergie sur les Pays de Dinan et de Saint-Brieuc en organisant la production et la vente de bois de bocage jusqu'à l'accompagnement de projets de valorisation en chaufferie bois. Le projet qui s'appuie sur du multipartenariat permet de structurer localement une filière bois-énergie en garantissant une ressource de proximité (circuit-court) et de qualité (label "Bretagne Bois Bûche") tout en sécurisant les approvisionnements.

## AMBITION /

Accélérer le développement de la filière bois-énergie en proposant des "chaudières bois clé-en-main" intégrant l'achat du matériel, son approvisionnement en bois local et les services associés (fonctionnement, maintenance).



EMILY DUTHION

### CHIFFRES CLÉS

SCIC (avril 2008)  
Capital social : 14 K€  
CA 2013 : 650 K€  
Effectif 2013 : 11  
Siège social : Pleslin  
Trigavou (22)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : + 100 K€  
(lié au projet)  
Effectif 2016 : 3  
(+ 4 emplois indirects)

### CONTACT

02 96 82 36 35  
06 68 96 81 25  
ed.pays.dinan@gmail.com  
www.scic-energiesrenouvelables.fr

## DÉFIS RELEVÉS



## Slipper Limpet Processing (SLP)

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Valorisation et commercialisation de Berlingots de mer ("Crepidula Fornicata")

### PROJET /

La Crépidule est un mollusque qui menace l'équilibre naturel de nos côtes de par sa reproduction plus rapide que d'autres espèces de coquillages. Le stock est important et s'accroît de 10 % par an. Pour y remédier, SLP a structuré une filière de collecte et développé une technique innovante de séparation à froid chair-coquille. Ce procédé unique permet d'exploiter industriellement 100 % du coquillage, tout en conservant les valeurs gustatives de sa chair. Celle-ci peut ainsi être valorisée dans l'industrie agroalimentaire et la restauration, notamment auprès de grands chefs internationaux. La coquille est utilisée dans l'industrie de l'amendement calcaire, du traitement de l'eau et la fabrication de pavés éco-drainants.

### AMBITION /

Produire 20 tonnes par jour sur le site de Cancale et les vendre en France et à l'export.



PIERRICK CLÉMENT

#### CHIFFRES CLÉS

SAS (août 2008)  
Capital social : 1 000 K€  
CA 2013 : 39 K€  
Effectif 2013 : 4  
Siège social : Cancale (35)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 4 000 K€  
Effectif 2016 : 34

#### CONTACT

02 98 86 09 04  
britexa@wanadoo.fr  
www.berlingot-de-mer.fr

#### DÉFIS RELEVÉS



# Tekxia

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conception, développement et commercialisation de solutions de télésurveillance autonomes en énergie à destination des sites isolés et nomades.

## PROJET /

Tekxia développe MobiProtec, système de vidéo-surveillance à destination principalement des élevages et des sites agricoles, mais aussi pour la gestion des espaces naturels et le secteur de la construction.

Composé de caméras et d'un coffret électronique de gestion et communication des données, MobiProtec est un système économique basé sur le réseau de téléphonie 3G, ne nécessitant aucune construction d'infrastructure. La solution repose sur le transfert de vidéos depuis un site nomade ou isolé vers un portail web.

Les systèmes sont rendus autonomes en énergie grâce à l'énergie photovoltaïque et une solution d'alimentation éco-énergétique.

L'offre se caractérise donc comme étant économique, performante, fiable, simple d'utilisation et rapide de mise en œuvre.

## AMBITION /

Proposer des solutions de vidéosurveillance autonomes et abordables pour les sites isolés et nomades.



### CHIFFRES CLÉS

SASU (novembre 2013)  
Capital social : 8 K€  
Effectif 2013 : 1  
Siège social : Saint-Malo (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 706 K€  
Effectif 2016 : 7

### CONTACT

06 80 63 56 56  
jc.menon@tekxia.com

## DÉFIS RELEVÉS



# TerraClima

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Mesures, prévisions, et conseils climatologiques de haute précision (échelle fine) pour les problématiques viticoles et agricoles.

## PROJET /

TerraClima propose un système expert de climatologie pour les viticulteurs à l'échelle de la parcelle pour faciliter les prises de décision à court, moyen et long terme. Grâce à la mise en réseau de capteurs sur-site, une plate-forme web permet de lire les données et de composer les itinéraires culturaux par parcelle de manière à optimiser l'usage de produits phytosanitaires et les choix de plantation. TerraClima assure ensuite une expertise personnalisée tout au long de la saison végétative. La solution permet l'anticipation des aléas climatiques (gel, stress hydrique), couplant ainsi maîtrise environnementale et performance économique.

## AMBITION /

Développer l'offre de TerraClima à l'international notamment sur des problématiques d'adaptation au changement climatique.



CYRIL BONNEFOY

### CHIFFRES CLÉS

En cours de création  
Siège social : Rennes (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 1 350 K€  
Effectif 2016 : 16

### CONTACT

06 49 98 42 37  
cyril.bonnefoy@  
terra-clima.com  
www.terra-clima.com

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# Toner de Breizh

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Collecte, recyclage et vente de toners écologiques fabriqués en France.

## PROJET /

La société revalorise la totalité des déchets liés à l'impression de ses clients et commercialise des toners de marque constructeur remanufacturés en France.

La valeur ajoutée de Toner de Breizh est de proposer un produit à faible empreinte environnementale (recyclage et gains énergétiques), refabriqué en Bretagne au meilleur rapport qualité/prix.

## AMBITION /

Devenir le fournisseur n°1 des Toners made in France en Bretagne.



FRANÇOIS-XAVIER CHAMBERT-LOIR

### CHIFFRES CLÉS

SARL (septembre 2013)  
Capital social : 3 K€  
CA 2013 : 6 K€  
Effectif 2013 : 1  
Siège social : Rennes (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 120 K€  
Effectif 2016 : 3

### CONTACT

09 70 44 09 11  
06 75 54 96 88  
fx.chambertloir@  
tonerdebreizh.fr  
www.tonerdebreizh.fr

## DÉFIS RELEVÉS



# Tour Gravitaire

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conception d'un dispositif de stockage d'énergie.

## PROJET /

Le projet de Tour Gravitaire est un dispositif de stockage d'énergie basé sur un système de contrepoids permettant d'accumuler de l'énergie (cette charge en phase de stockage sera mise en mouvement grâce au retour d'énergie verte intermittente ou des délestages du réseau EDF). Ce contrepoids pourra être relâché ensuite sur un réseau électrique par le biais d'un dispositif à câble, à crémaillère ou vérin reliés à des moteurs réversibles (pompe hydraulique / alternateur) ; la charge pourra ainsi être mise en mouvement en fonction de la demande. La solution vise à compenser l'intermittence de la production électrique issue des énergies renouvelables. Un prototype est actuellement en cours d'étude.

## AMBITION /

Lancer le prototype en développant des partenariats.



FRANCK SIELLEUR

### CHIFFRES CLÉS

En cours de création.  
Siège social : Plogonnect (29)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

En cours de chiffrage.

### CONTACT

02 56 04 84 50  
07 50 94 17 57  
franck.sielleur@sfr.fr

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5



# Toutenvélo

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Logistique urbaine, déménagement à vélo et conception fabrication de remorques utilitaires pour vélo.

## PROJET /

Le projet soumis au concours concerne son activité de conception fabrication de remorques utilitaires pour vélo qui fait suite à l'absence sur le marché de remorques adaptées à l'activité de Toutenvélo. Le produit se décline sous formes de plateaux de transport (charges lourdes et volumineuses) ainsi que de caissons sécurisés et étanches pour des tournées de livraison. L'objectif est de proposer une alternative pour transporter de manière efficace et économique marchandises et encombrants en milieux urbains.

## AMBITION /

Poursuivre le développement de l'entreprise pour son activité de logistique urbaine/déménagements. Participer à l'évolution des pratiques de transports de marchandises en milieu urbain via la commercialisation de plateaux et remorques adaptés à ce mode de transport alternatif.



JÉRÔME RAVARD

### CHIFFRES CLÉS

SCOP (novembre 2012)  
Capital social : 10,5 K€  
CA 2013 : 98 K€  
Effectif 2013 : 3  
Siège social : Rennes (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 250 K€  
Effectif 2016 : 5

### CONTACT

06 68 96 00 65  
toutenvelorennes@  
gmail.com  
www.toutenvelo.fr

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# TOWT

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Promotion et mise en œuvre de transport de marchandises à la voile labellisé.

## PROJET /

Le projet Towt consiste à promouvoir le transport à la voile de produits sélectionnés pour leur qualité qui sont intégrés au processus de labellisation mis en place par Towt : l'éco-étiquette "Produit transporté à la voile dans le respect de l'environnement". Ce label apposé sur les produits, certifie que le trajet maritime s'est effectué en voilier. Selon les distances, la réduction du bilan carbone peut dépasser les 90 %. Dans le cadre des transatlantiques et d'un cabotage européen, Towt coordonne et promeut commercialement des marchandises transportées à la voile pour le compte de tiers et son propre compte.

## AMBITION /

Participer au renouveau des voiliers de transport et aboutir à l'adoption d'un label de transport à la voile.



GUILLAUME LE GRAND

### CHIFFRES CLÉS

Autoentreprise (2011),  
SAS en cours de création.  
CA 2013 : 36 K€  
Effectif 2013 : 2  
Siège social : Brest (29)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 400 K€  
Effectif 2016 : 6

### CONTACT

06 69 70 37 97  
guillaume@towt.eu  
www.towt.eu

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# Transway

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Editeur de solutions d'éco-mobilité.

## PROJET /

Proposer "Soleillos Around Me", nouvel outil d'incitation en faveur de l'éco-mobilité basé sur un programme de fidélité appelé "Soleillos" qui récompense les comportements respectueux de l'environnement. Cet outil permet :

- La mise en ligne d'offres de réductions et/ou de gratuité pour les utilisateurs les plus vertueux dans leurs déplacements ;
- De modérer, de réguler et de faire la promotion des offres locales et éthiques par les commerçants et les offreurs de services locaux ;
- De collectionner des avantages de fidélité à l'aide d'applications partenaires du programme Soleillos (réseau de transport, voiture en libre-service, vélo en libre-service, co-voiturage, ...).

## AMBITION /

Changer les habitudes de transports des citoyens pour les inciter à pratiquer l'éco-mobilité. Créer une économie à l'échelle locale basée sur la sensibilisation environnementale.



NICOLAS TRONCHON

### CHIFFRES CLÉS

SAS (janvier 2009)  
Capital social : 37 K€  
CA 2013 : 220 K€  
Effectif : 6  
Siège social :  
La Chapelle-sur-Erdre (44)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 3 005 K€  
Effectif 2016 : 26

### CONTACT

06 76 98 58 77  
nicolas.tronchon@  
transportdoux.fr  
www.transway.fr

## DÉFIS RELEVÉS





## Urban Biomass

### ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Développement d'usines de production d'électricité (12 MW) par gazéification. Production, distribution de combustible biomasse bois-énergie.

### PROJET /

Grâce à un partenariat exclusif sur les territoires Bretagne - Pays de la Loire avec Cho Power, acteur Français de la gazéification, Urban Biomass développe des usines de production d'électricité ayant un faible impact environnemental grâce à une technologie propre. Sur le segment biomasse - bois énergie, l'entreprise structure son propre réseau de producteurs/distributeurs biomasse de manière à sécuriser les approvisionnements locaux de matières premières.

### AMBITION /

Encourager l'autonomie énergétique des territoires grâce à une solution prenant en compte la structuration des ressources et du réseau d'approvisionnement. Développer des solutions innovantes à forte plus value par l'utilisation des 18 MW thermiques des usines.



FRANK MAINARD

#### CHIFFRES CLÉS

En cours de création.  
Siège social : Rennes (35)

#### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 4 300 K€  
Effectif 2016 : 8

#### CONTACT

06 29 94 16 02  
f.mainard@urbanbiomass.fr

#### DÉFIS RELEVÉS



# Vivagri'r

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Conseil et expertise en entomologie pour la lutte contre les insectes nuisibles par des méthodes alternatives aux produits chimiques.

## PROJET /

Reprendre l'entreprise et développer des solutions naturelles de lutte contre les insectes nuisibles compatibles pour répondre à différents types de clients tels que les entreprises privées accueillant du public, les communautés de communes ou encore les entreprises agricoles.

## AMBITION /

Développer en interne des solutions naturelles contre les insectes nuisibles mais aussi devenir le distributeur d'autres produits ou d'insectes utilisés en lutte biologique pour couvrir un plus grand nombre de problématiques biologiques. A travers le développement des solutions Vivagri'r, l'objectif est de réduire l'utilisation des produits phytosanitaires et ainsi valoriser la biodiversité.



PAULINE GABORIT

### CHIFFRES CLÉS

Entreprise individuelle  
(février 2003)  
CA 2013 : 35 K€  
Effectif 2012 : 1  
Siège social : Servon sur  
Vilaine (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

En cours de chiffrage.

### CONTACT

06 64 37 47 39  
vivagri'r@hotmail.fr

## DÉFIS RELEVÉS



# weepil

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Service en ligne innovant simplificateur de covoiturage domicile-travail.

## PROJET /

Le projet part du constat que le premier frein au développement de la pratique du covoiturage régulier (indispensable pour la planète, la santé et les finances des salariés) réside pour les covoitureurs dans la difficulté à s'organiser équitablement et à s'entendre dans la durée. Alors, au-delà de la classique mise en relation conducteur-passager, weepil planifie gratuitement les trajets selon les contraintes de chacun et calcule les tours de conduite. Une formule Entreprise par abonnement existe aussi, permettant à ces dernières d'installer une véritable démarche de covoiturage régulier auprès de leurs salariés, au-delà de la simple incitation collective à covoiturer.

## AMBITION /

Au-delà des effets de mode, s'engager concrètement pour le développement et la démocratisation de la pratique du covoiturage domicile-travail.



MICHEL JACOBIN

### CHIFFRES CLÉS

SAS (novembre 2012)  
Capital social : 10 K€  
Effectif 2013 : 7 (indirects)  
Siège social : Nantes (44)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 300 K€  
Effectif 2016 : 9  
(dont 7 emplois indirects)

### CONTACT

06 87 11 13 53  
michel.jacobin@weepil.fr  
www.weepil.fr

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# Wipsea

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Analyse de photos aériennes pour le suivi d'espèces animales menacées.

## PROJET /

Wipsea propose une solution innovante d'analyse d'images aériennes. Basé sur un algorithme spécifique de détection d'espèces animales, le logiciel développé permet de traiter automatiquement et dans de courts délais des milliers d'images aériennes. L'algorithme adapté, à façon, à l'animal recherché permet l'élaboration de cartes de répartition spatio-temporelle des espèces. L'utilisation de drones conjugués au logiciel est une alternative avantageuse par rapport au système actuel de détection (coût, gain de temps, précision, sécurité, émission de CO<sub>2</sub>...). Les clients sont des bureaux d'étude en environnement, gestionnaires de réserves, parcs naturels, chercheurs, professionnels du tourisme, collectivités.

## AMBITION /

Développement en France et à l'export, création d'un service sur abonnement.



### CHIFFRES CLÉS

EURL (mars 2013)  
Capital social : 10 K€  
CA 2013 : NC  
Effectif 2013 : 1  
Siège social : Acigné (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 210 K€  
Effectif 2016 : 4

### CONTACT

06 75 40 38 01  
gwenael.duclos@wipsea.com  
www.wipsea.com

## DÉFIS RELEVÉS



# Xelis

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Fabrication du système constructif innovant Thermibloc®, constitué de blocs à bancher "bois ciment".

## PROJET /

Les nouvelles réglementations thermiques des bâtiments imposent des systèmes constructifs innovants pour atteindre les performances recherchées en limitant les surcoûts. Xelis fabrique et vend un bloc à bancher manu-portable intégrant l'isolant. Ces blocs sont fabriqués à partir de 80 % de bois et 20 % de ciment. La phase chantier se réduit à l'empilement de blocs puis le coulage d'un voile béton. Le résultat est un bâtiment isolé par l'extérieur supprimant les ponts thermiques, une d'étanchéité à l'air assuré avec un matériau à faible impact environnemental. Le Thermibloc répond aux exigences réglementaires pour les bâtiments jusque R+9.

## AMBITION /

Développer l'usage de ce procédé breveté, simple à mettre en œuvre en exploitant le potentiel de l'usine construite spécialement à Etreilles en Bretagne.



JÉRÉMIE RENO, GÉRALD FERAY

### CHIFFRES CLÉS

SAS (février 2010)  
Capital social : 100 K€  
CA 2013 : 1 500 K€  
Effectif 2013 : 11  
Siège social : Bais (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 6 000 K€  
Effectif 2016 : 25

### CONTACT

02 99 76 56 56  
g.feray@xelis-groupe.fr  
www.thermibloc.fr

## DÉFIS RELEVÉS





# XLans

## ACTIVITÉ DE L'ENTREPRISE /

Analyse et formulation de matériaux de construction à partir de sous-produits industriels.

## PROJET /

Xlans vise à formuler des matériaux de construction à partir de déchets industriels, de sédiments ou de déchets de carrière. Ces formulations permettent la commercialisation de nouveaux matériaux pouvant être utilisés en substitution au sable.

## AMBITION /

Proposer des solutions alternatives à l'utilisation du sable pour la fabrication de matériaux de construction.



CHRISTOPHE BAUX

### CHIFFRES CLÉS

SAS (juillet 2013)  
Capital social : 10 K€  
CA 2013 : -  
Effectif 2013 : 2  
Siège social : Saint-Malo (35)

### POTENTIEL DE DÉVELOPPEMENT

CA 2016 : 438 K€  
Effectif 2016 : 7

### CONTACT

06 04 14 26 79  
christophe.baux@xlans.fr

## DÉFIS RELEVÉS



1



2



3



4



5

# Crisalide

## ACADEMY

### **CRISALIDE ACADEMY, C'EST QUOI ? /**

Crisalide Academy est un programme de workshops (ateliers) ouvert à tous les candidats Crisalide Eco-activités.

Programme adapté et pragmatique, la Crisalide Academy a vocation à accompagner les éco-entrepreneurs dans le développement de leur projet en renforçant leurs connaissances dans plusieurs domaines clés.

### **CRISALIDE ACADEMY, COMMENT ÇA MARCHE ? /**

Chaque dossier déposé au concours Crisalide Eco-activités donne droit à la participation à la Crisalide Academy.

Sur une période allant de la mi-mars à fin juin, il est proposé aux porteurs de projets plusieurs workshops : recherche de financement, propriété industrielle, réglementation, articulation inter-entreprises, ...

Dans chaque workshop, les candidats bénéficient des expertises des partenaires Crisalide Eco-activités ou de consultants spécialisés.

# Crisalide, un dispositif en 3 volets

## **LE CONCOURS /**

POUR FAIRE ÉMERGER DES NOUVEAUX PROJETS INNOVANTS

L'objectif est de détecter, de valoriser et de récompenser des entrepreneurs ayant de nouveaux projets dans le domaine des éco-activités.

## **L'ACCOMPAGNEMENT /**

POUR CONSOLIDER LES PROJETS

Les candidats peuvent bénéficier d'un accompagnement. Dès le dépôt de leur dossier, Créativ peut rentrer en contact avec eux pour évaluer la viabilité de leur projet et apporter un premier niveau de conseil.

## **DES ÉVÉNEMENTS /**

POUR STIMULER DE NOUVELLES INITIATIVES

Toute l'année, Créativ et les partenaires de Crisalide Éco-activités organisent et animent des événements, conférences et ateliers pour sensibiliser les entrepreneurs aux enjeux des éco-activités, alimenter leur réflexion et les encourager à développer de nouveaux projets.

Depuis 6 ans,  
Crisalide Eco-activités a fait émerger  
**348 projets éco-innovants**

# À propos de **Créativ**

**Créativ** est une association de développement économique (loi 1901), labellisée Centre Européen d'Entreprise et d'Innovation. Créée en 1993 par Force 5, Créativ bénéficie du soutien du Conseil Régional de Bretagne, du Conseil Général d'Ille-et-Vilaine, de Rennes Métropole et des CCI Rennes, Saint-Malo Fougères et Morbihan.

Notre **équipe pluridisciplinaire** accompagne les PME bretonnes aux étapes clés de leur développement (création, croissance, diversification, transmission...). Nous éclairons les dirigeants de PME industrielles et de services sur les enjeux qui impacteront à moyen terme leur activité, et les aidons à s'adapter aux évolutions futures de leurs marchés en **développant des projets innovants, moteurs de croissance et de compétitivité.**

C'est dans cette optique que nous avons conçu Crisalide, pour stimuler, accompagner et valoriser de nouvelles activités dans des secteurs émergents, porteurs de croissance, d'emplois et de compétences pour nos territoires.



[www.creativ-innovation.org](http://www.creativ-innovation.org)

[contact@ceei-creativ.asso.fr](mailto:contact@ceei-creativ.asso.fr)

**02 99 23 79 00**

# NOS PARTENAIRES

Crisalide Eco-activités, une opération organisée par



en partenariat avec **éco@origin**,



## ILS NOUS SOUTIENNENT /



## ILS SE SONT ENGAGÉS À NOS CÔTÉS /





## **CRISALIDE** / ÉCO-ACTIVITÉS

---

[www.crisalide-innovation.org](http://www.crisalide-innovation.org)